

Hacia una mejor contratación con el sector público

Alvaro Javier Infante

CTO- Heinsohn

Problemas Típicos

Cambios de gobierno, Sponsor comprometido con el proyecto

Obtención de firmas de requerimientos

Dificultad en toma de decisiones

Decide el precio

Se cotiza sin requerimientos

Visión de arquitectura empresarial: Requerimientos no funcionales guiados por el negocio

Problemas Típicos

LOS PROBLEMAS DE
CONTRATACION SON
SIMILARES EN EL
MEDIO COLOMBIANO
PUBLICO O PRIVADO

- Se origina dando solución a un problema abstracto (intangibles) basado en requerimientos

La diferencia:

- En el sector privado es más fácil la obtención de firmas
- Normalmente apoyo del Sponsor
- No hay proceso disciplinario o fiscal (patrimonio)

Buenas prácticas de algunas empresas

Contratación por etapas:

En algunos casos
Arquitectura
empresarial

Procesos y
levantamiento,
previo a
estimación

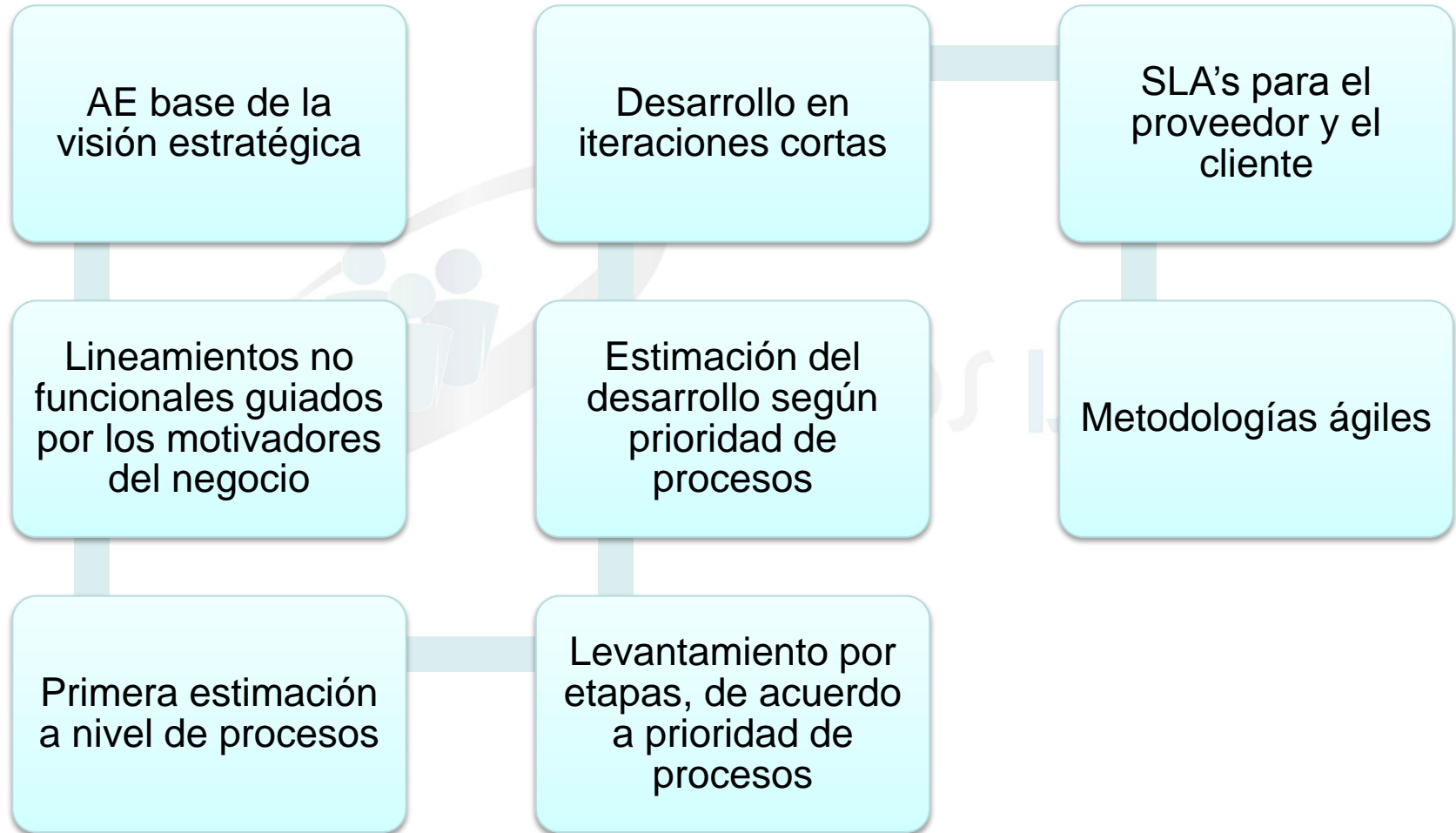
Tamaño del
software a partir
del
levantamiento
(Misma
empresa de
levantamiento)

Un responsable
por toma de
decisiones y
tiempo de
respuesta de
los funcionarios

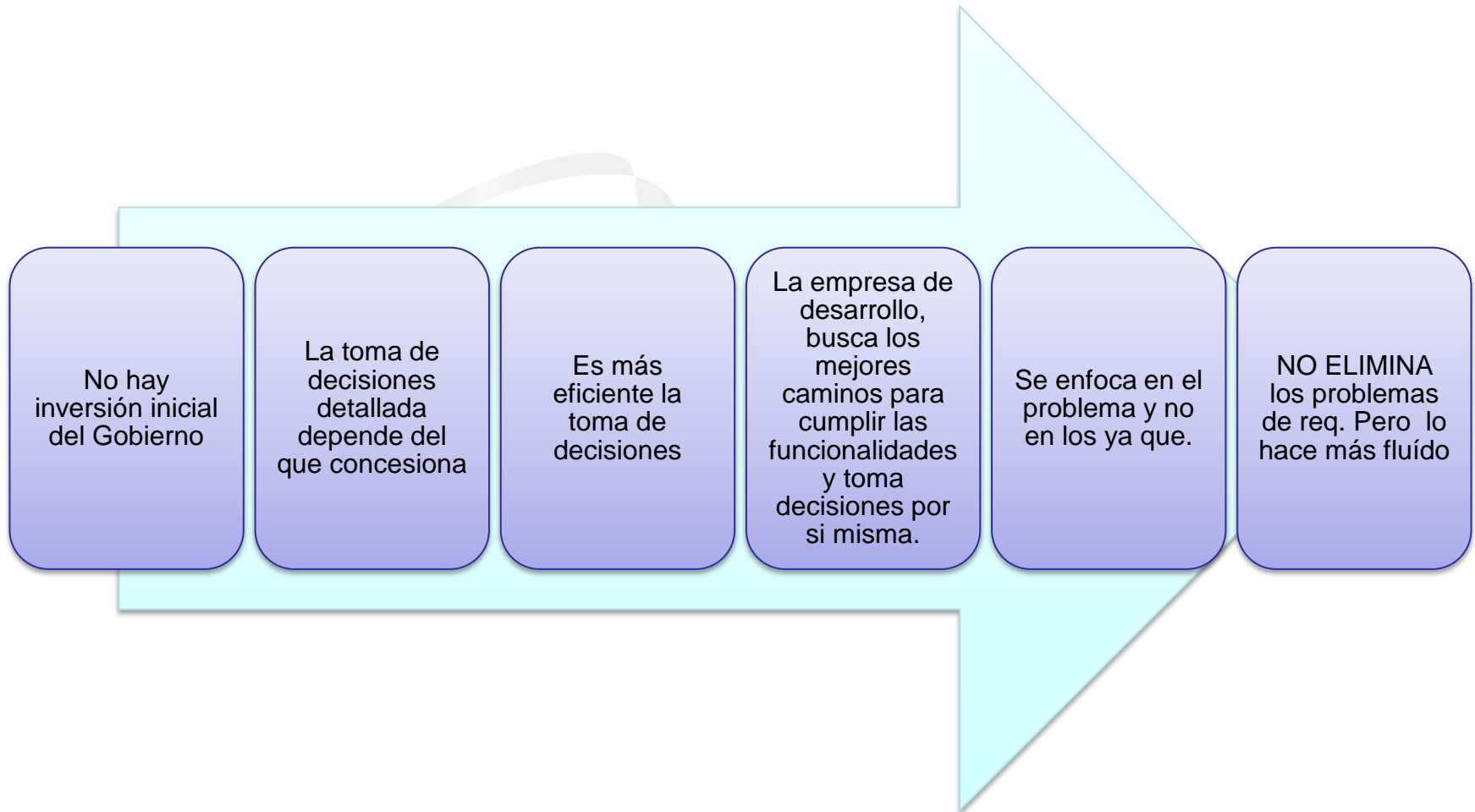
Interventor
externo

Uso de
metodologías
de ingeniería de
software

Las propuestas



Modelo Concesionado



Mientras podemos cambiar el mundo: Algo Fácil

- 1. Algunas entidades obligan tarjeta profesional=> barrera para el contratante y el que contrata
- 2. Gerente del lado gobierno= Interventor
- 3. Carga Administrativa (Y Ecológica): Firma física por firma digital
- Salidas del contrato por cambio de gobiernos o por factibilidad (... esta si no es tan fácil pero es prioritaria)