

Vilma Tirado

Daniel Romero

Daniel Perilla

Carlos Infante

Jaime Puentes

Discover



Agenda

Doña Betty



Puntos de Dolor



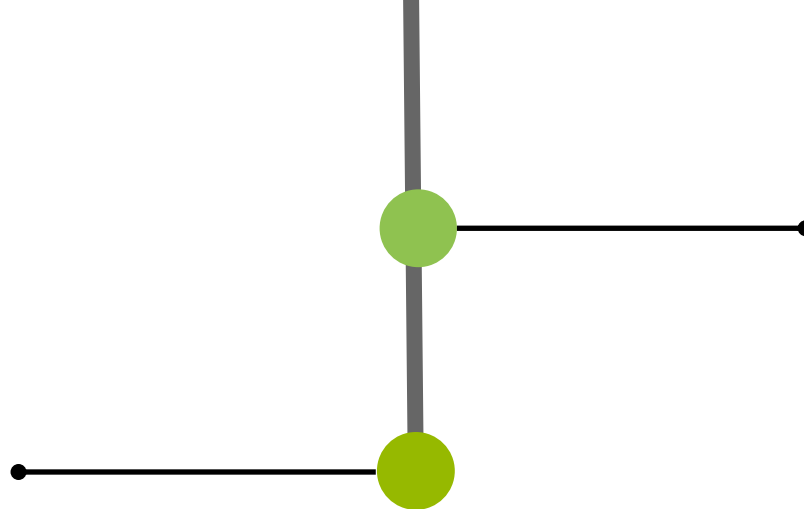
Soluciones



Cluster



Prototipo



StakeHolders



Comestibles Nueva Era



Comestible Nueva Era SAS, nace en el año 2001, producto de la experiencia de sus socios que trabajaron por muchos años en empresas de gran renombre a nivel nacional, donde aprendieron el poder de la calidad y el servicio.

Convencidos totalmente de la premisa “El cliente es el rey”.

Gracias al compromiso y dedicación y a la continua disciplina lograron un posicionamiento y cultura de calidad entre sus clientes y colaboradores. A la fecha cuenta con presencia en almacenes de cadena y continúa innovando con productos y marcas para diferentes mercados.

MARCAS



Línea Tradicional



Línea Importados



Misión y Visión

Misión

Proveer a nuestro clientes de alimentos saludables, nutritivos y de gran calidad que sean beneficiosos para su salud.



Visión

Llegar a ser reconocida como una de las compañías líderes en la comercialización y distribución de frutos secos, orientados a un estilo de vida saludable



Puntos de Dolor

Puntos de Dolor



Manejo Manual
(Excel) de
Inventario,
Transacciones

Seguimiento de
Inventario de
Productos en los
Retails
se hace manual

Solo se cuenta
con un medio de
transporte
(1 Camion para
todos los pedidos)

Chequeos Manuales
para el tema de
Vencimiento

Documentos
Comerciales y
Transacciones se
encuentran
en Fisico

No se cuenta
con un CRM
en Fisico

No se cuenta
con un programa
de fidelizacion
de clientes

No se cuentan con
estadisticas de consumo
de productos por Retail



Soluciones

Soluciones a Problemas



Sistema de información (en línea) para la gestión de productos en los retails

Area de inteligencia de negocios y guardar datos de los clientes para poder conocer sus preferencias

Contar con un portal de Compras para usuario final (personas naturales)

Sistemas de Información para el manejo de inventario y vencimientos

Sistemas de información (SaaS) para la gestión de procesos internos

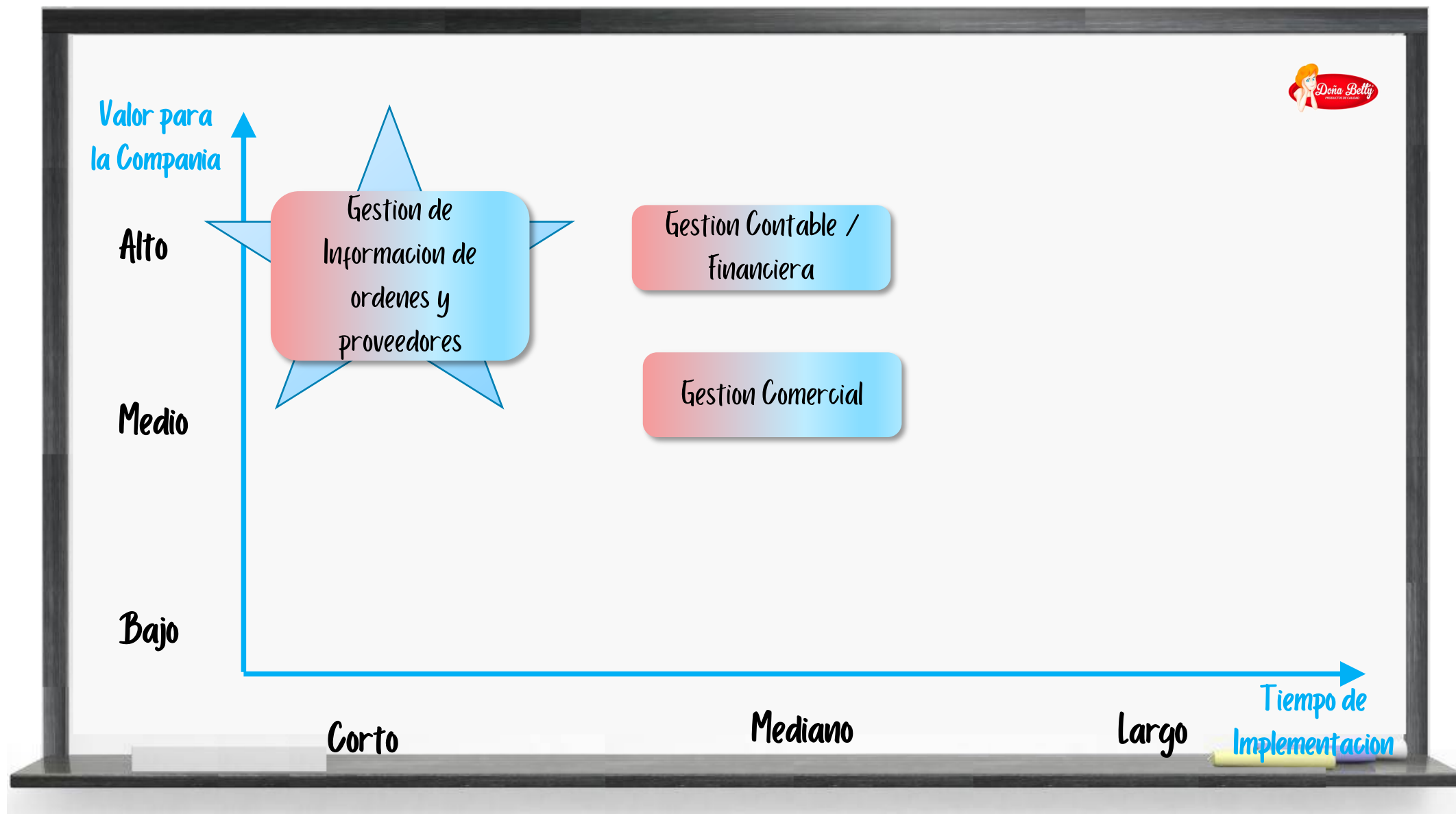
Gestión Digital (CRM) para el manejo y gestión de cliente

Sistemas de Información para la gestión de ordenes



Cluster

Mapa de Calor



Cluster Escogido

GESTION DE INFORMACION DE ORDENES Y PROVEEDORES

Seguimientos de los
pendidos realizados a los
diferentes proveedores

Las gestiones de
las ordenes se realizan
de manera manual
(Excel)

Aspectos
Climatologicos

Demora en los envios
por parte de los
proveedores

Productos "Danados"
desde los proveedores
externos

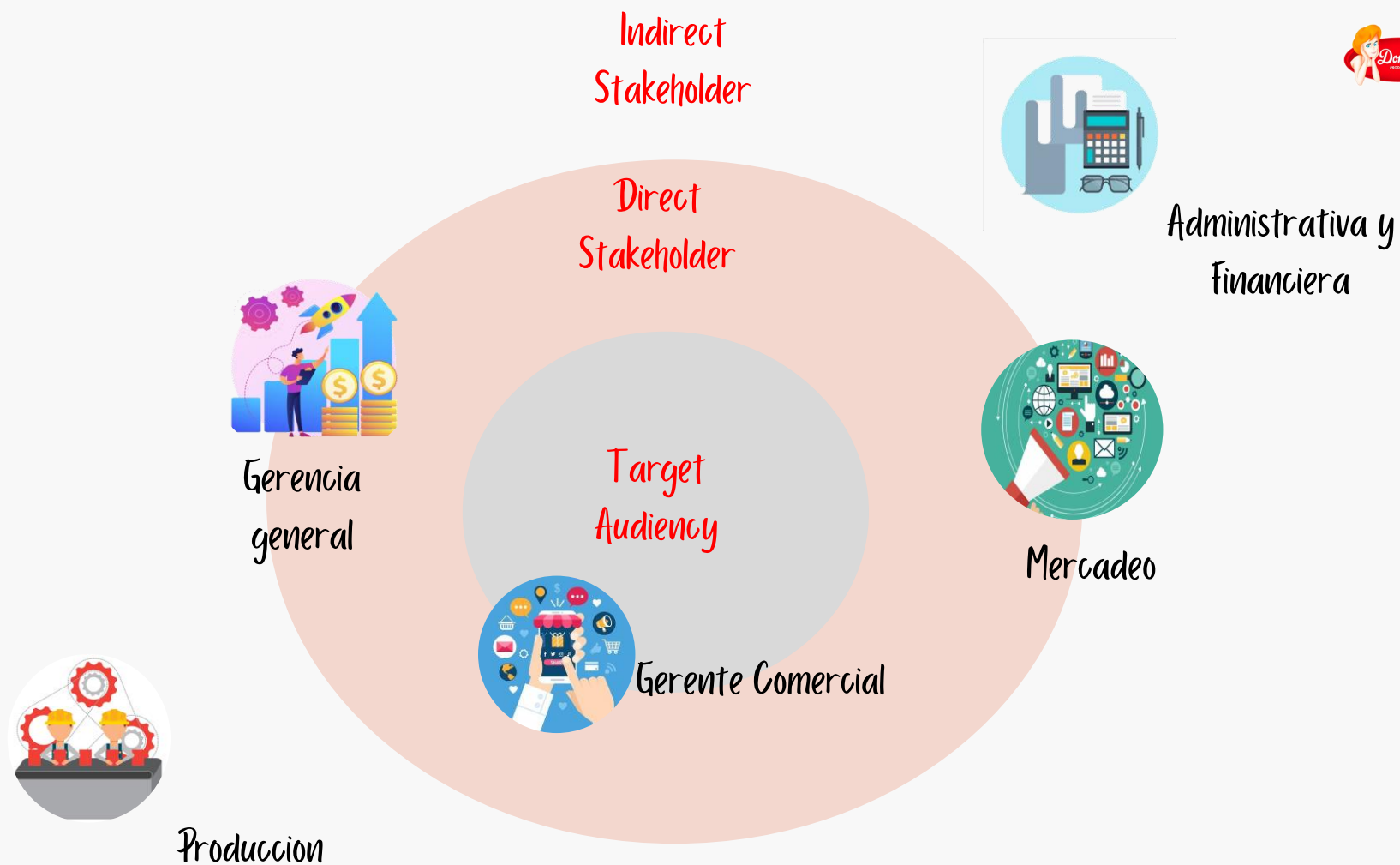
Sistemas de
Informacion para la
gestion de ordenes





StakeHolders

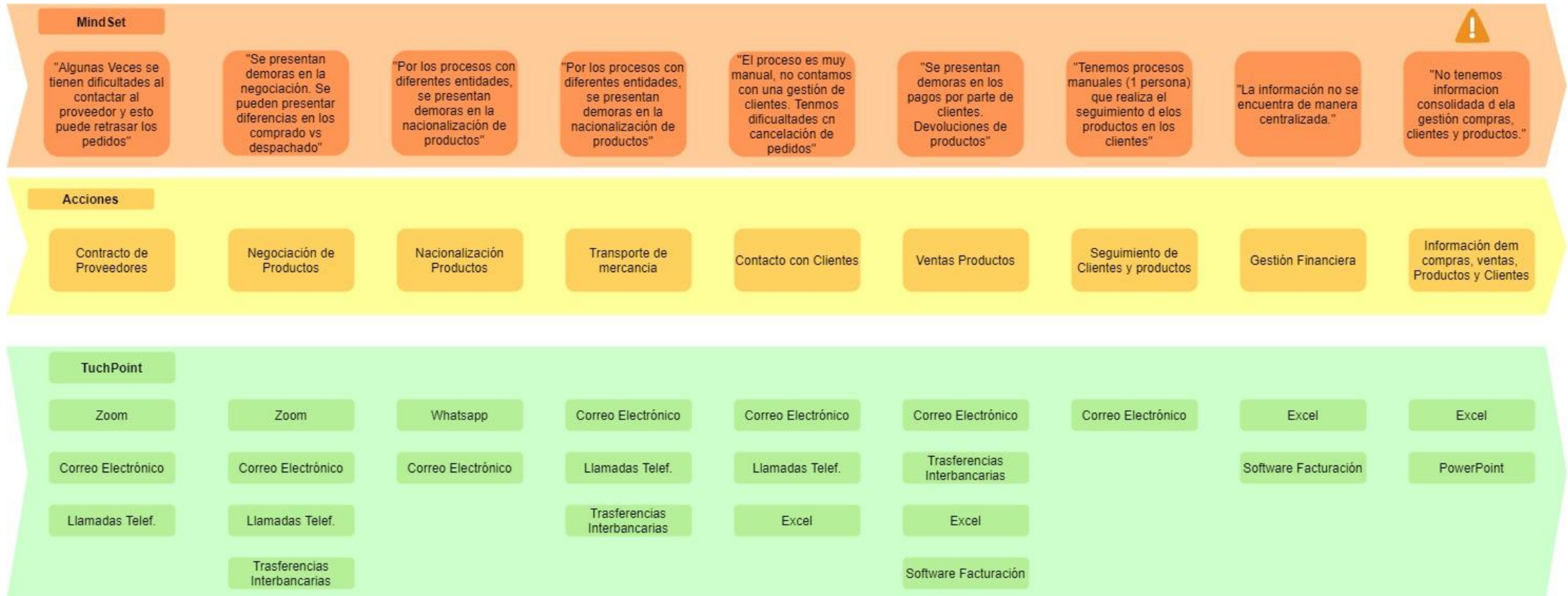
Stakeholders



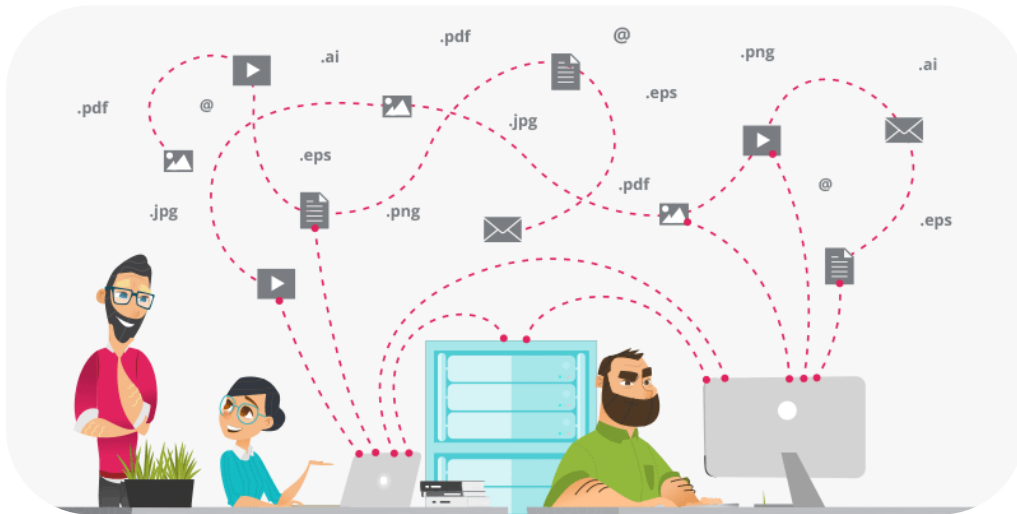
StakeHolder (Gerente Comercial)

	My name Federico	My background Gerente comercial		My Competencies <table border="0"> <tr> <td>Power user</td> <td>— ● —</td> <td>Casual user</td> </tr> <tr> <td>Proactive</td> <td>● —</td> <td>Reactive</td> </tr> <tr> <td>Team worker</td> <td>— — ●</td> <td>Lone Fighter</td> </tr> <tr> <td>Global focus</td> <td>— ● —</td> <td>Local focus</td> </tr> <tr> <td>Innovative</td> <td>— ● —</td> <td>Conservative</td> </tr> </table>		Power user	— ● —	Casual user	Proactive	● —	Reactive	Team worker	— — ●	Lone Fighter	Global focus	— ● —	Local focus	Innovative	— ● —	Conservative
	Power user	— ● —	Casual user																	
	Proactive	● —	Reactive																	
Team worker	— — ●	Lone Fighter																		
Global focus	— ● —	Local focus																		
Innovative	— ● —	Conservative																		
My age 60	My goal Mantener la venta de los productos		Aumentar la cantidad de clientes	Interés de personas en los productos																
My education Diploma universidad	My background 22 años de experiencia	My tasks Conseguir proveedores, logística de transporte, coordinar despachos, recibir cuentas de cobro		Frequency <table border="0"> <tr> <td>☐ Hourly</td> <td>☐ Weekly</td> </tr> <tr> <td>☒ Daily</td> <td>☐ Monthly</td> </tr> </table>		☐ Hourly	☐ Weekly	☒ Daily	☐ Monthly											
☐ Hourly	☐ Weekly																			
☒ Daily	☐ Monthly																			
I work with... Proveedores, gerencia	My environment looks like Una zona de producción	What motivates me? Que cada vez haya más gente comiendo productos saludables	What frustrates me? Cuando se pierden los productos	Quando hay cancelación de los pedidos																

Customer Journey Map



Punto de Dolor



Falta de Información consolidada para la gestión de ordenes

Actualmente “Doña Betty SAS”, no cuenta con una solución tecnológica, donde se pueda visualizar la información de: compras. Lo que dificulta poder tomar decisiones estratégicas para las compras actuales y futuras

Solución



Aplicación administrativa para **el gerente comercial**, para la gestión, creación e indicadores de las ordenes de compra.



Prototipo

Alcance del Prototipo de Alta Fidelidad



Basados en el punto de dolor, se construyó un prototipo, que permita de manera centralizada poder realizar las siguientes operaciones:

1. Seguimiento a las Ordenes de Compra
2. Creación de Ordenes de Compra
3. Información detallada de las Ordenes de Compra
4. Indicadores de las Ordenes de Compra

.

Datos Utilizados

Para el desarrollo del prototipo en SAP Build, se utilizaron diferentes datos, entre los que se encuentran:

Datos Maestros:

- Proveedores
- Productos

ObjectName = product

ID	Name	Price	Currency
HT-1000	Nueces	1000	COP
HT-1010	Mani	1500	COP
HT-1020	Arandanos	2000	COP
HT-1030	Datiles	2500	COP
HT-1040	Fruta Deshidrata	3000	COP
HT-1050	Semillas	3500	COP
HT-1060	Condimentos	4000	COP
HT-1070	Aceites Naturale	4500	COP

ObjectName = supplier

ID	Name	Email	Phone	City
201	GoodsSA	joseph_gschwandtner@goodss	+86 10 8958-1465	Shenzen
202	NutsINC	miguel.luengo@nuts.com	+34 967 2116754	Huelva
203	ZhangMin	zming@gmail.com	+7 851 8641381	Novosibirsk
204	DrySAS	drysas@gmail.com	+1 305 446-5511	Miami
205	LuckyLtda	luckyltda@gmail.com	+506 8 456- 7834	San Jose

Datos Utilizados

Para el desarrollo del prototipo en SAP Build, se utilizaron diferentes datos, entre los que se encuentran:

Datos Transacciones:

- Información para las ordenes de Compra
 - Cantidad
 - Fecha de Compra
 - Delivery
 - Shipping Method
 - Payment Terms

ObjectName = order						
ID	Quantity	TotalPrice	PurchaseDate	DeliveryDate	ShippingMetho	PaymentTerms
25	147	147000	23/09/2019	23/10/2019	Sea	30
26	134	134000	29/01/2020	28/02/2020	Air	60
27	986	986000	23/03/2021	22/04/2021	Ground	90
28	311	311000	06/05/2021	05/06/2021	Sea	30
29	770	770000	05/03/2021	04/04/2021	Air	60
30	153	229500	26/03/2021	25/04/2021	Ground	90
31	955	1432500	18/09/2019	18/10/2019	Sea	30
32	82	123000	24/06/2019	24/07/2019	Air	60
33	286	429000	16/06/2019	16/07/2019	Ground	90
34	97	145500	17/08/2020	16/09/2020	Sea	30
35	443	886000	29/10/2019	28/11/2019	Air	60
36	78	156000	10/03/2021	09/04/2021	Ground	90
37	603	1206000	27/01/2021	26/02/2021	Sea	30
38	334	668000	06/11/2019	06/12/2019	Air	60
39	582	1164000	06/06/2019	06/07/2019	Ground	90

Datos Utilizados

Se crearon, diferentes relaciones entre los diferentes datos

Orden -> Producto

RelationName=Product	
From.Ord	To.Prod
25	HT-1000
26	HT-1000
27	HT-1000
28	HT-1000
29	HT-1000
30	HT-1010
31	HT-1010
32	HT-1010

Producto -> Supplier

RelationName = Supplier	
From.P	To.Sup
HT-1000	201
HT-1010	201
HT-1020	202
HT-1030	203
HT-1040	203
HT-1050	204
HT-1060	204
HT-1070	205

Orden -> Supplier

RelationName = Order	
From.C	To.Sup
25	201
26	201
27	201
28	201
29	201
30	201
31	201
32	201
33	201

Estructura del Prototipo

El prototipo tiene 4 Secciones que se definieron

1. Listado de las Ordenes de Compra

- Visualiza la información en forma de lista de cada Orden de Compras realizadas

2. Detalle de las Ordenes de Compra

- En una página individual se presenta
 - ID de la orden
 - Producto
 - Cantidad
 - Price
 - Shipping
 - Poayment Terms
 - Supplier
 - Purchase Date
 - Delivery Date
 - Supplier Phone
 - Supplier City
 - Supplier mail

Estructura del Prototipo

El prototipo tiene 4 Secciones que se definieron

3. Creación de Ordenes de Compra

- Se cuenta con la opción de crear ordenes de compras, para diferentes productos y Suppliers
 - Supplier
 - Shipping Method
 - Payment Terms
 - PO Date
 - Delivery Date
 - Product
 - Quantity

4. Estadísticas Proceso de Compras

- Se cuenta con la opción visualizar en el tiempo, como ha venido siendo el comportamiento de los precios de las Ordenes de Compra.
- Proveedores Vs Monto
- Productos Vs Monto



Github

<https://github.com/vmtirado/prototipoSisemp>

 **vmtirado** / **prototipoSisemp** 

[Code](#) [Issues](#) [Pull requests](#) [Actions](#) [Projects](#) [Wiki](#) [Security](#) [Insights](#)

 master ▾

 2 branches

 0 tags

[Go to file](#)

 **Code** ▾

 **vmtirado** Merge pull request #1 [from vmtirado/add-license-1](#) 

fab5b11 in 2 minutes ⌚ 3 commits

 webapp	first commit	1 minute ago
 .project.json	first commit	1 minute ago
 LICENSE	Create LICENSE	now
 neo-app.json	first commit	1 minute ago